



بیمه نوین  
NOVIN INSURANCE





دارای رتبه

---



توزن کمی ماسرد صنعت بیمه کشور

---

## پیام مدیرعامل

بی‌تردید مدیران ارشد یک بنگاه اقتصادی با دغدغه‌ها و چالش‌های متنوع و روزافزونی مواجه هستند که کنترل بسیاری از این مسائل، بار مضاعفی بر مشغله‌های مدیریتی آنها وارد می‌کند. ما در بیمه نوین همواره تلاش می‌کنیم نوآوری و ارائه خدمات به بهینه‌ترین شکل ممکن را سرلوحه کار خود قرار دهیم و خدماتی مبتنی بر نیاز و دغدغه مدیران بخش‌های مختلف اقتصادی ارائه دهیم تا آنها را در مسیر حرفه‌ای کسب و کارشان یاری نموده و آنان بتوانند فارغ از بخش بزرگی از دغدغه‌ها و ریسک‌های جانبی، بر مأموریت اصلی بنگاه خود تمرکز نمایند و با اطمینان بیشتری توسعه مجموعه تحت هدایت خود را راهبری کنند.

ارزشمندترین سرمایه ما در این راه برخورداری از تیمی مرکب از مدیران و کارشناسان متخصص و کارآزموده صنعت بیمه و جوانانی خوش فکر و متعهد بوده که ما را قادر می‌سازد با شناخت دقیق از دغدغه‌ها و ریسک‌های پیش‌روی مشتریان حقوقی، مسیر رشد آنها را از طریق مدیریت ریسک‌های مبتلابه، کمی هموارتر نماییم.

امیدواریم با ارائه بسته‌های بیمه‌ای متنوع با کیفیت، در کنار شما به عنوان یک شریک تجاری مطمئن و همراه، جایگاه هر دو مجموعه را ارتقا داده و آرامش خاطر شما و رضایت کارکنان‌تان، دستاورد این همکاری باشد.

با سپاس



شرکت بیمه نوین به عنوان هجدهمین شرکت بیمه در کشور جمهوری اسلامی ایران در تاریخ ۱۳۸۴/۱۰/۲۰ تحت شماره ۲۶۳۴۶۱ در اداره ثبت شرکت‌های تهران به ثبت رسیده و پس از اخذ مجوز فعالیت از بیمه مرکزی جمهوری اسلامی ایران (به شماره ۳۰۸۸۱ مورخ ۱۳۸۴/۱۲/۱۴) فعالیت خود را آغاز نموده است.



تاریخ تأسیس  
و فعالیت



نوع مالکیت سازمان

• سهامی عام • خصوصی



موضوع  
فعالیت شرکت

الف) انجام عملیات بیمه‌ای مستقیم در انواع رشته‌های بیمه زندگی و غیر زندگی  
ب) سرمایه‌گذاری از محل سرمایه، اندوخته‌ها و ذخائر فنی و قانونی  
ج) انجام بیمه‌های اتکائی و اگذاری (تحصیل پوشش اتکائی) حسب نیاز  
تمامی عملیات شرکت اعم از بخش بیمه‌گری و سرمایه‌گذاری در چارچوب قانون تأسیس بیمه مرکزی جمهوری اسلامی ایران و بیمه‌گری، قانون تأسیس مؤسسات بیمه غیردولتی، قانون تجارت، مصوبات شورای عالی بیمه و اساسنامه شرکت می‌باشد.



سرمایه شرکت

• سرمایه شرکت بیمه نوین، مبلغ ۵,۰۰۰ میلیارد ریال (منقسم به پنج هزار میلیون سهم عادی یک هزار ریالی با نام است) که تماماً پرداخت شده است.



حوزه فعالیت  
مؤسسان شرکت

• بانکی و مالی: بانک اقتصاد نوین و گروه وابسته  
• تولیدی: شرکت توسعه صنایع بهشهر و گروه وابسته (متعلق به بانک ملی ایران)  
• سرمایه‌گذاری واسطه‌گری مالی: شرکت سرمایه‌گذاری صندوق بازنشستگی صنعت نفت و شرکت سرمایه‌گذاری صنایع پتروشیمی  
• ساختمانی: شرکت سرمایه‌گذاری ساختمان ایران و گروه وابسته، شرکت بین‌المللی پیمانکاری استراتوس و گروه وابسته و شرکت تأمین مسکن نوین



توانگری مالی

• سطح یک توانگری مالی به تأیید بیمه مرکزی جمهوری اسلامی ایران

## برخی از سهامداران عمده

- بانک اقتصاد نوین و گروه وابسته
- شرکت تامین آتیه درخشان نوین (سهامی خاص)
- شرکت تامین سرمایه نوین (سهامی عام)
- شرکت سرمایه گذاری گروه توسعه ملی (سهامی عام) (متعلق به بانک ملی)
- شرکت سرمایه گذاری گروه صنایع بهشهر ایران (سهامی عام) (متعلق به بانک ملی)
- ۴۰٪ سهامداران خرد

## چشم‌انداز شرکت

شرکت بیمه نوین، دارای اعتبار منطقه‌ای و متخصص ارائه خدمات "بانک- بیمه" است. این شرکت با نوآوری و ارائه راهکارهای متمایز و مکمل بیمه، انتخاب اول مشتریان هدف خود است و در میان شرکت‌های برتر صنعت بیمه از منظر سودآوری پایدار قرار دارد.

\* منظور از عبارت "بانک- بیمه" طراحی و ارائه بسته خدمات بیمه‌ای سفرهای شده برای بانک‌ها و همچنین ارائه خدمات بیمه‌ای به مشتریان از طریق شعب بانک (Bancassurance) است.

## مأموریت شرکت

پشتیبانی از مشتریان در برابر ریسک‌های بیمه‌ای به منظور تأمین آرامش و آینده امن از طریق نوآوری و ارزش‌آفرینی

## ارزش‌های محوری شرکت

اخلاق حرفه‌ای، مشتری‌مداری، شایسته‌سالاری، بهبود مستمر، قانون‌مداری، کار تیمی، نوآوری، پاسخگویی

## اهداف راهبردی شرکت

- دستیابی به سودآوری پایدار
- قرار گرفتن کیفیت خدمات شرکت در سطحی بالاتر از متوسط صنعت از طریق هوشمندسازی و الکترونیکی کردن فرآیندها

- نگهداشت ۶۰ درصد از مشتریان ارزش آفرین فعلی و جذب ۳۰ درصد بیمه‌گذاران هدف جدید
- کسب حداقل امتیاز ۴۰۰ در مدل EFQM

- یکی از ۵ انتخاب اول حرفه‌ای‌های صنعت بیمه
- ارتقای سطح بلوغ نظام مدیریت ریسک‌های شرکت در حوزه‌های بیمه‌گری، اعتباری، نقدینگی و بازار

- یکی از ۵ شرکت برتر صنعت در حوزه نوآوری
- کسب سهم ۲/۵ درصدی بازار





## سرویس‌های ویژه ارائه خدمات به مشتریان در راستای مشتری مداری

- سامانه تخصصی بیمه‌گذاران عمر انفرادی با امکانات زیر:
  - امکان مشاهده اندوخته و ارزش بازخرید بیمه‌نامه
  - امکان مشاهده سود مشارکت در منافع
  - مشاهده اقساط پرداختی
  - مشاهده مبلغ وام
  - مشاهده اطلاعات الحاقیه‌ها
  - بررسی اصالت بیمه‌نامه
- سامانه جامع «پیگیری پرونده‌های خسارت درمان»
- مرکز شبانه‌روزی صدور معرفی نامه پزشکی
- مرکز شبانه‌روزی پاسخگویی خسارت رشته بدنه اتومبیل "طرح اتوپلاس" و ثبت خسارت
- سامانه استعلام نرخ و اصالت بیمه جامع مجتمع‌های مسکونی
- اپلیکیشن "همراه بیمه نوین" و وب اپلیکیشن با قابلیت مشاهده اطلاعات بیمه نامه ها در حوزه صدور و خسارت و قابلیت جست و جوی شعب، نمایندگی ها و مراکز درمانی
- سامانه فروش الکترونیکی بیمه‌نامه "ای‌نوین‌پلاس"
- سامانه سنجش رضایت مشتریان
- سامانه ثبت شکایت آنلاین



## محصولات و خدمات در یک نگاه

- بیمه های آتش سوزی
- بیمه های اتومبیل (بدنه و شخص ثالث)
- بیمه های باربری و طرح های خاص
- بیمه های مهندسی، انرژی و طرح های خاص
- بیمه های مسئولیت
- بیمه های اشخاص گروهی
- بیمه های اشخاص انفرادی



## طرح های ویژه بیمه نوین در یک نگاه

شرکت بیمه نوین، پیشرو در ارائه خدمات متمایز، محصولات و خدمات ویژه و جدیدی مبتنی بر نیاز بازار به شرح زیر طراحی و به بازار عرضه می نماید:

- طرح اتوپلاس ( ویژه بیمه بدنه اتومبیل)
- طرح بیمه جامع مجتمع های مسکونی
- طرح فایرپلاس (ویژه بیمه آتش سوزی منازل مسکونی)
- طرح درمان تکمیلی انفرادی و خانواده
- طرح بمانی انفرادی (بیمه عمر انفرادی با قابلیت برگشت کامل حق بیمه)
- طرح بمانی گروهی (نسل جدید بیمه عمر و حادثه گروهی با قابلیت برگشت کامل حق بیمه)
- طرح ستایش (ویژه بیمه گذاران عمر و سرمایه گذاری جهت خرید اقساطی بیمه های اتومبیل)
- طرح درین (بیمه حوادث انفرادی با پوشش مستمری حادثی)
- طرح ثمر (بیمه عمر و سرمایه گذاری ویژه فرزندان زیر هجده سال)



## طرح اتوپلاس (ویژه بیمه بدنه اتومبیل)

طرح اتوپلاس بیمه نوین به عنوان یک خدمت ویژه و متمایز با در نظر گرفتن نیازها و دغدغه های روز بیمه گذاران، ویژه بیمه نامه بدنه اتومبیل طراحی شده است. این طرح، مشتمل بر خدمات امدادی رایگان و خدمات بیمه ای ویژه می باشد و در دو سطح «پلاتینی» جهت خودروهای با ارزش بیست میلیارد ریال و بیشتر و «طلایی» جهت خودروهای با ارزش کمتر از بیست میلیارد ریال، ارائه می گردد.

خدمات امدادی "طرح اتوپلاس" شامل اعزام امدادگر شبانه روزی، حمل خوردو معیوب، انتقال سرنشین خوردو معیوب، تعویض لاستیک پنچر، اجرت سوخت رسانی، باتری کمکی و مشاوره تلفنی است که بر اساس سطح طرح اتوپلاس متفاوت می باشد.

### مزیت های طرح اتوپلاس:

- ارائه خدمات امدادی به صورت رایگان
- ارائه خدمات بیمه ای ویژه
- مرکز ارتباط ۲۴ ساعته پاسخگوی بیمه گذاران در حوزه خدمات امدادی طرح اتوپلاس
- مرکز ارتباط ۲۴ ساعته پاسخگوی بیمه گذاران جهت راهنمایی و همچنین ثبت خسارات بدنه
- یادآوری تاریخ تمدید بیمه نامه از طریق پیامک و همچنین تماس تلفنی مرکز ارتباط شرکت بیمه نوین
- امکان پرداخت حق بیمه به صورت اقساط



## طرح بیمه جامع مجتمع های مسکونی

این بیمه نامه به منظور تأمین پوشش های بیمه ای مورد نیاز مجتمع های مسکونی و همچنین ساکنین آن به صورت جامع و با در نظر گرفتن قانون تملک آپارتمان ها و مسئولیت های قانونی هیئت مدیره/مدیر، در قالب یک بسته بیمه ای و متشکل از چهار نوع بیمه نامه (بیمه آتش سوزی ویژه مجتمع مسکونی، بیمه مسئولیت مدنی هیئت مدیره/مدیر ساختمان در قبال کارکنان، بیمه مسئولیت مدنی هیئت مدیره/مدیر ساختمان در قبال استفاده کنندگان از آسانسور و بیمه مسئولیت مدنی هیئت مدیره/مدیر ساختمان در قبال ساکنین و اشخاص ثالث)، طراحی شده است.

### مزیت های طرح بیمه جامع مجتمع های مسکونی

- سامانه استعلام نرخ و اصالت بیمه جامع مجتمع های مسکونی
- خریداری یک بیمه نامه در قالب یک بسته بیمه ای با ارائه خدمات جامع و کامل در رشته های آتش سوزی، مسئولیت (سه زیرشاخه) و بدنه اتومبیل
- تحت پوشش قرار دادن ساختمان، تأسیسات و خودرو ساکنین (مستقر در پارکینگ مجتمع) در صورت وقوع خطر
- ارائه بیمه نامه آتش سوزی ائانه منزل و بیمه بدنه خودرو در پارکینگ مجتمع با مبلغ دلخواه به عنوان مکمل بیمه جامع مجتمع های مسکونی بنا به تمایل ساکنین در راستای رفع دغدغه ایشان
- امکان پرداخت حق بیمه به صورت اقساط



## طرح فایر پلاس (ویژه بیمه آتش سوزی منازل مسکونی)

طرح فایر پلاس بیمه نوین، یکی از انواع بیمه نامه های آتش سوزی منزل مسکونی است که در چهار طرح با ارائه پوشش های بیمه ای متنوع مبتنی بر نیاز بیمه گذاران با حق بیمه های بسیار مناسب، طراحی شده است که قابلیت خرید به صورت آنلاین و آنی را دارد.

### مزیت های طرح فایر پلاس

- عدم نیاز به بازدید اولیه منزل مسکونی بیمه گذار پیش از صدور بیمه نامه
- سهولت بالا در تهیه بیمه نامه
- خریداری بیمه نامه به صورت آنلاین و بدون نیاز به مراجعه حضوری از طریق سامانه فروش الکترونیکی "ای نوین پلاس"
- امکان خریداری همزمان دو بیمه نامه فایر پلاس جهت یک منزل مسکونی
- امکان مشاهده بیمه نامه و چاپ آن در پنل کاربری بیمه گذار از طریق سامانه "ای نوین پلاس"
- یادآوری تاریخ تمدید بیمه نامه از طریق تماس تلفنی مرکز ارتباط شرکت بیمه نوین



## طرح درمان تکمیلی انفرادی و خانواده

با توجه به هزینه های بالای درمان و با عنایت به اینکه قرارداد بیمه درمان تکمیلی، در قالب گروهی با سازمان ها منعقد می گردد، بیمه نوین نیز در راستای حمایت از افرادی که نمی توانند بیمه درمان تکمیلی خود را در قالب گروهی، تهیه کنند، اقدام به طراحی درمان تکمیلی انفرادی و خانواده در چهار طرح با ارائه پوشش های بیمه ای متنوع مبتنی بر نیاز بیمه گذاران با حق بیمه های بسیار مناسب، نموده است.

### مزایای طرح درمان انفرادی و خانواده:

- امکان تهیه بیمه نامه به صورت انفرادی
- امکان تهیه بیمه نامه بدون نیاز به داشتن بیمه گر پایه (تامین اجتماعی، خدمات درمانی و ...)
- پوشش های بیمه ای با سقف تعهدات متنوع برای همه اعضای خانواده
- پشتیبانی شبانه روزی صدور معرفی نامه درمان
- گستردگی و پراکندگی مناسب مراکز درمانی طرف قرارداد (بیش از سه هزار مرکز طرف قرارداد)
- مرکز ارتباط ۲۴ ساعته پاسخگوی بیمه گذاران جهت راهنمایی
- امکان پرداخت حق بیمه به صورت اقساط



## طرح بمانی انفرادی (بیمه عمر انفرادی با قابلیت برگشت کامل حق بیمه)

طرح بمانی انفرادی یکی از انواع بیمه نامه های عمر انفرادی می باشد و این طرح با در نظر گرفتن کلیه دغدغه های مشتریان در حوزه کیفیت زندگی و سرنوشت خانواده ایشان، در صورت از دست دادن فرد در چهار طرح پایه با ارائه پوشش های بیمه ای متنوع مبتنی بر نیاز بیمه گذاران و با حق بیمه های بسیار مناسب با قابلیت برگشت کامل حق بیمه، طراحی شده است. هر طرح پایه، بر اساس دو سرمایه عمر متفاوت و دو مدت زمان متفاوت بیمه نامه و در هفت گروه سنی، ارائه می گردد.

### مزایای طرح بمانی انفرادی:

- عودت حق بیمه به صورت کامل در انتهای مدت بیمه نامه در صورت حیات بیمه شده حتی با فرض استفاده بیمه شده از پوشش های حوادث
- طراحی "چرتکه بیمه عمر انفرادی (طرح بمانی)" جهت استعلام حق بیمه با ورود اطلاعاتی از جمله سرمایه فوت به هر علت، تاریخ تولد و مدت بیمه نامه
- خریداری به صورت آنلاین و بدون نیاز به مراجعه حضوری تنها با اسکن QR کد مربوطه و چند کلیک از طریق سامانه فروش الکترونیکی "ای نوین پلاس"
- عدم نیاز به تکمیل فرم پیشنهاد و انجام معاینات پزشکی
- امکان جبران هزینه های پزشکی ناشی از حادثه
- امکان افزایش سالانه سرمایه های بیمه نامه
- امکان بهره مندی از سود مشارکت در منافع



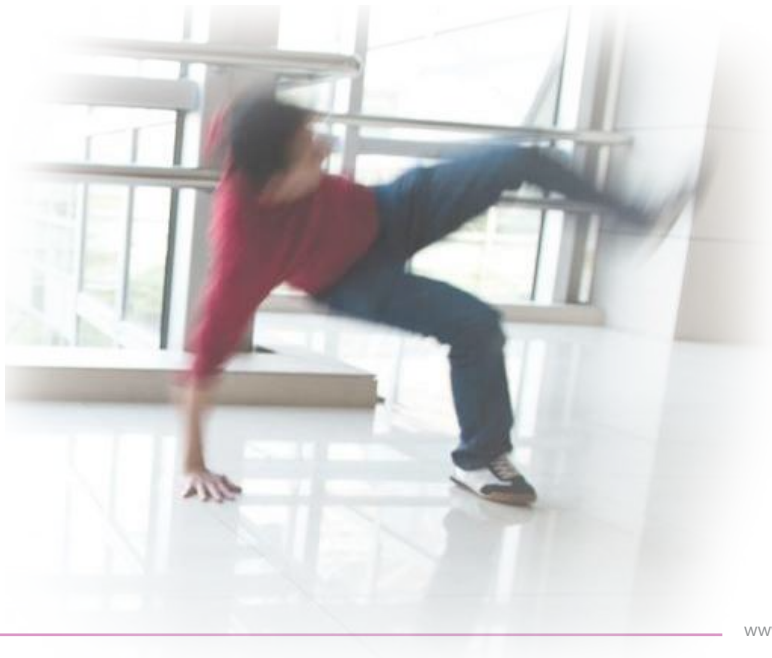


## طرح بمانی گروهی (نسل جدید بیمه عمر و حادثه گروهی با قابلیت برگشت کامل حق بیمه)

در راستای رفع دغدغه های سازمان ها در تهیه پوشش بیمه ای مناسب جهت کارکنان خود، طرح بمانی در قالب گروهی نیز ویژه سازمان ها، طراحی شده است.

### مزایای طرح بمانی گروهی:

- عودت کامل مبالغ کسر شده از حقوق کارمندان در انتهای مدت بیمه نامه در صورت حیات بیمه شده حتی با فرض استفاده بیمه شده از پوشش های حوادث
- ادامه دادن بیمه نامه به صورت انفرادی در صورت منفک شدن بیمه شده از سازمان بنا به هر علتی
- امکان جبران هزینه های پزشکی ناشی از حادثه
- امکان افزایش سالانه سرمایه های بیمه نامه
- امکان بهره مندی از سود مشارکت در منافع
- طراحی "چرتکه بیمه عمر گروهی (طرح بمانی)" جهت استعلام حق بیمه با ورود اطلاعاتی از جمله سرمایه فوت به هر علت، تاریخ تولد و مدت بیمه نامه



## طرح ستایش (ویژه بیمه گذاران عمر و سرمایه گذاری جهت خرید اقساطی بیمه های اتومبیل)

بیمه گذاران عمر و سرمایه گذاری شرکت بیمه نوین که دارای حداقل یک بیمه نامه عمر و سرمایه گذاری بدون اقساط معوق و بدون وام جاری باشند، می توانند از امکان خرید اقساطی بیمه نامه های شخص ثالث و بدنه اتومبیل سواری شخصی خود و بستگان درجه یک با میزان اعتبار در نظر گرفته شده معادل هفتاد درصد میزان اندوخته بیمه نامه (یا بیمه نامه های) عمر و سرمایه گذاری استفاده نمایند.

### مزایای طرح ستایش:

- امکان خرید اقساطی بیمه نامه های شخص ثالث و بدنه خودرو
- عدم نیاز به ارائه چک تضمین
- استعلام میزان اعتبار بیمه گذاران عمر و سرمایه گذاری
- امکان استفاده از طرح جهت شخص بیمه گذار و بستگان درجه یک شامل پدر، مادر، همسر و فرزندان
- امکان خرید اقساطی جهت حداکثر چهار بیمه نامه شخص ثالث/بدنه اتومبیل با توجه به میزان اندوخته بیمه نامه عمر و سرمایه گذاری
- مزیت های طرح اتوپلاس در صورت خرید بیمه بدنه اتومبیل



## طرح دُرین (بیمه حوادث انفرادی با پوشش مستمری حادثی)

طرح درین بیمه نوین، با در نظر گرفتن دغدغه های معیشتی مشتریان و تامین هزینه های زندگی در آینده در سه طرح با ارائه پوشش های بیمه ای متنوع مبتنی بر نیاز بیمه گذاران با حق بیمه های بسیار مناسب، طراحی شده است که بیمه گذار می تواند با خریداری این طرح، با دریافت مستمری، آینده خود یا ذینفعان خود را تضمین نماید.

### مزیت های طرح درین:

- پرداخت مستمری ماهانه به مدت ده سال به ذینفع/ ذینفعان بیمه نامه
- سهولت بالا در تهیه بیمه نامه
- خریداری بیمه نامه به صورت آنلاین و بدون نیاز به مراجعه حضوری از طریق سامانه فروش الکترونیکی "ای نوین پلاس"
- امکان مشاهده بیمه نامه و چاپ آن در پنل کاربری بیمه گذار در سامانه "ای نوین پلاس"

## طرح ثمر (بیمه عمر و سرمایه گذاری ویژه فرزندان زیر هجده سال)

این بیمه نامه بهترین فرصت و گزینه برای افرادی است که به دنبال سرمایه گذاری و تشکیل اندوخته برای فرزندان و عزیزان خود در راستای نیل به اهداف از قبل طراحی شده (شامل تامین مسکن، هزینه های ازدواج، جهیزیه، مخارج تحصیلی و غیره) می باشند. این بیمه نامه که برای بیمه شدگان زیر هجده سال طراحی شده است، علاوه بر داشتن تمامی مزایا و ویژگی های بیمه نامه عمر و سرمایه گذاری، با طراحی خاص خود هر گونه دغدغه و نگرانی بیمه گذار طی فرایند و دوره سرمایه گذاری و تشکیل اندوخته را که ممکن است منجر به انقطاع و یا برهم ریختگی سرمایه گذاری گردد را بر طرف نموده است.

### مزیت های طرح ثمر نوین:

- معافیت از پرداخت حق بیمه اصلی و پوشش های اضافی در صورت فوت و یا از کارافتادگی به هر علت والدین (تعهد پرداخت حق بیمه و ادامه فرایند سرمایه گذاری و تشکیل اندوخته بیمه نامه توسط شرکت بیمه نوین)
- تقبل حق بیمه ادامه بیمه نامه و پرداخت تا چهار برابر حق بیمه پرداختی به عنوان مستمری به فرزندی ولی یا قیم قانونی وی در صورت برقرار شدن پوشش معافیت از پرداخت حق بیمه سنوات آتی





## اهم دستاوردهای شرکت بیمه نوین

- افزایش سطح رضایتمندی مشتریان
- حفظ مشتریان حقوقی وفادار به علت کیفیت بالای خدمات
- افزایش سرعت ارائه خدمات در حوزه صدور بیمه‌نامه و خدمات پس از فروش
- پرداخت سود مشارکت در منافع در موعد مقرر به بیمه‌گذاران رشته عمر و سرمایه‌گذاری بدون کاهش سود
- طراحی خدمات و محصولات نوین مبتنی بر نیاز بازار
- اطلاع رسانی و مشاوره تخصصی رایگان به ذینفعان (مشتریان، شبکه فروش و سهامداران)
- راه‌اندازی اپلیکیشن "همراه بیمه نوین" و وب‌اپلیکیشن
- راه‌اندازی سایت فروش الکترونیکی انحصاری شرکت بیمه نوین
- شفافیت در صورت‌های مالی
- حفظ رتبه توانگری مالی سطح یک به مدت چندین سال متوالی
- بهینه‌سازی ترکیب پرتفوی
- برخورداری از رشد پرتفوی مناسب



## شرکت بیمه نوین دارای مشتریان حقوقی بزرگی در حوزه‌های زیر می‌باشد:

- بانک‌ها (بانک ملی ایران، بانک اقتصاد نوین، بانک مسکن، بانک کشاورزی و...)
- حمل و نقل
- نفت و انرژی
- دانشگاه‌ها
- اپراتورهای خدمات ارتباطی
- شهرداری‌ها
- استانداری‌ها
- شرکت‌های آب و فاضلاب منطقه‌ای
- صنایع غذایی
- صنایع بهداشتی
- صنایع تولیدی
- صنایع دارویی
- و...





novininsurance.com



# ایده نوین      زندگی نوین

---

ارتباط با ما:

تهران | بلوارمیرداماد | میدان مادر | خیابان  
شهید سنجایی | نبش کوچه یکم | پلاک ۱۱  
تلفن: ۲۳۰۴۷ | فکس: ۸۸۷۷۰۳۰۶

[www.novininsurance.com](http://www.novininsurance.com)  
[info@novininsurance.com](mailto:info@novininsurance.com)

 @novin\_insure

 @novin\_insure

 novin\_insure